

MARK MINERVINI

**HANDELN WIE EIN
MARKET
WIZARD**

**WIE SIE MIT AKTIEN IN JEDEM MARKT EINE
ÜBERDURCHSCHNITTLICHE PERFORMANCE ERZIELEN**

© 2022 des Titels-Handelns wie ein Market Wizard von Mark Minervini (ISBN 978-3-95972-512-9) by Finanzbuch Verlag
Münchner Verlagsgruppe GmbH, München. Näheren Informationen unter: www.fbv.de

FBV

KAPITEL 1:

EINE LESESWERTE EINLEITUNG

Champions werden nicht in Trainingshallen gemacht. Champions werden durch etwas gemacht, das sie in sich tragen – ein Verlangen, ein Traum, eine Vision.

MUHAMMAD ALI, DREIFACHER SCHWERGEWICHTSWELTMEISTER

In der Hitze des Wettkampfs laufen Champions zu ihrer vollen Stärke auf und triumphieren über reine Herausforderer. Marathonläufer gewinnen durch überlegene Ausdauer und ein gutes Tempogesprür. Am Schachbrett fällt der Sieg dem Spieler zu, der das Labyrinth der möglichen Züge klarer durchschaut, um die zum Sieg führende Kombination zu entschlüsseln. Praktisch jeder Wettbewerb zwischen Menschen wird von den wenigen dominiert, die über die auf ihrem Gebiet erforderlichen, einzigartigen Fähigkeiten und Fertigkeiten verfügen. Auf dem Aktienmarkt ist das nicht anders.

Die Investitionsstile der erfolgreichen Marktakteure mögen sich ja unterscheiden, aber siegreiche Börsenhändler verfügen ausnahmslos alle über bestimmte Schlüsseleigenschaften, die für den Erfolg unerlässlich sind. Ein Mangel an diesen Eigenschaften führt unweigerlich dazu, dass sich Ihr Geld von Ihnen verabschieden wird. Die gute Nachricht ist, dass Sie nicht mit diesen Eigenschaften geboren sein müssen. Neben dem Erlernen wirksamer Handelsstrategien können Sie die Mentalität und emotionale Disziplin entwickeln, die nötig sind, um auf dem Aktienmarkt große Siege einzufahren. Zwei Dinge sind erforderlich: das Verlangen nach Erfolg und eine Erfolgsstrategie. In *Handeln wie ein Market Wizard: Wie Sie mit Aktien in jedem Markt eine überdurchschnittliche Performance erzielen* werde ich Ihnen zeigen, wie mich meine Erfolgsstrategie zum Sieg geführt hat und wie sie dasselbe bei Ihnen bewirken kann.

Fast mein gesamtes Leben als Erwachsener habe ich an der Börse gehandelt und investiert: Als ich dieses Buch verfasste, waren es bereits mehr als 30 Jahre. Mit Aktienhandel

habe ich meinen Lebensunterhalt verdient und letztlich mein Vermögen gemacht. Gestartet mit nur ein paar Tausend Dollar, konnte ich meine Gewinne wieder einsetzen und war mit 34 Jahren Multimillionär. Aber selbst wenn ich durch den Börsenhandel nicht reich geworden wäre, würde ich dem heute noch nachgehen. Für mich ist das Traden nicht nur ein Sport oder eine Möglichkeit zum Geldverdienen; Trading ist mein Leben.

Ich war nicht von Anfang an erfolgreich. Zu Beginn unterliefen mir die gleichen Fehler wie jedem neuen Investor. Aber im Laufe jahrelanger Analyse und Praxis erlangte ich schrittweise das nötige Know-how, um jene Art von Performance zu erreichen, von der man für gewöhnlich nur liest. Ich rede von überdurchschnittlicher Performance. Es gibt einen großen Unterschied zwischen dem Erwirtschaften einer anständigen Rendite am Aktienmarkt und der überdurchschnittlichen Performance und dieser Unterschied kann lebensverändernd sein. Ob Sie nun Steuerberater, Lehrer, Arzt, Anwalt, Klempner oder gar pleite und arbeitslos sind – so wie ich, als ich damit anfang –, glauben Sie mir, Sie können überdurchschnittliche Performance erreichen.

Erfolg bedarf der Gelegenheit. Der Aktienmarkt liefert tagtäglich unglaubliche Gelegenheiten. In jeder Branche tauchen ständig neue Unternehmen als Marktführer auf, von medizinischen Hightech-Geräten bis zu Einzelhandelsgeschäften und Restaurants in Ihrer unmittelbaren Nachbarschaft. Um sie zu entdecken und von ihrem Erfolg zu profitieren, müssen Sie über das Know-how und die Disziplin verfügen, geeignete Investmentmethoden anzuwenden. Auf den folgenden Seiten werde ich Ihnen verraten, wie sie das Fachwissen entwickeln, Ihren nächsten Superperformer zu finden.

Folgen Sie ihren Träumen und glauben Sie an sich

»Unmöglich« ist nur ein großes Wort, gesprochen von kleinen Männern, die es einfacher finden, in der Welt zu leben, die ihnen gegeben wurde, als die Kraft auszuloten, die sie haben, um die Welt zu verändern.

LAILA ALI

Hingabe und das Verlangen, erfolgreich zu sein, sind definitiv Voraussetzungen für Superperformance an der Börse. Nicht notwendig sind dagegen gängige Meinungen oder eine Hochschulausbildung. Meine Ausbildung durch das wahre Leben begann als Jugendlicher. Im Alter von 15 Jahren brach ich in der achten Klasse die Schule ab, was bedeutet, dass ich nahezu vollständiger Autodidakt bin. Ja, Sie haben richtig gelesen. Mit 15 endete meine Schullaufbahn und ich habe nie eine Hochschule als Student von innen gesehen. Aber ich verfügte über einen Hunger nach Wissen und ein brennendes Verlangen nach Erfolg. Ich wollte der beste Trader werden, der ich nur sein konnte. Also wurde ich zu einem geradezu

besessenen Studenten des Aktienmarktes, seiner Geschichte und des menschlichen Verhaltens. Ich begann damit, dass ich in der örtlichen Bücherei die Finanznachrichten und Börsenberichte las. Im Laufe der Jahre habe ich eine unvorstellbare Zahl von Investmentbüchern gelesen, einschließlich den mehr als 1000 Titeln in meiner Privatbibliothek.

In Anbetracht meines geringen Startkapitals und der nicht vorhandenen formalen Bildung halten manche Menschen mein Ausmaß an Erfolg für unwahrscheinlich, wenn nicht gar unmöglich. Einige versuchten sogar, mich während meines Weges zu entmutigen. Vermutlich werden auch Sie Menschen begegnen, die Sie davon abbringen wollen, es auch nur zu versuchen. Sie werden Sätze hören wie »Das ist ein Glücksspiel«, »Du zockst« und »Aktien sind zu riskant«. Lassen Sie sich von niemandem einreden, dass Sie es nicht können. Diejenigen, die eine überdurchschnittliche Performance mit Aktien für unmöglich halten, sagen das nur, weil es ihnen nie gelungen ist und sie es sich deshalb nur schwer vorstellen können. Ignorieren Sie jede Art von Entmutigung und richten Sie Ihre Aufmerksamkeit stattdessen auf die befähigenden Prinzipien, die ich Ihnen nun vorstellen werde. Wenn Sie Zeit in das Studieren und Anwenden dieser Prinzipien investieren, können auch Sie Ergebnisse realisieren, die selbst die ehrgeizigsten Optimisten erstaunen werden. Und dieselben Leute, die Ihnen gesagt haben, es sei unmöglich, werden Ihnen jene Frage stellen, die sie auch immer an mich richten: »Wie hast Du das gemacht?

Und der Handel wird Euch frei machen

Von Anfang an habe ich den Aktienmarkt als die ultimative Möglichkeit zum Geldverdienen angesehen. Das Traden lockte mich auch deshalb, weil mir die Vorstellung gefiel, die Freiheit zu haben, von zu Hause zu arbeiten und selbst die Verantwortung für meinen Erfolg zu übernehmen. Als Jugendlicher versuchte ich mich an verschiedenen Geschäftsideen, aber trotz meiner Begeisterung fehlte dieses brennende Verlangen. Schließlich wurde mir klar, dass meine größte Leidenschaft die Freiheit war – die Freiheit zu tun, was ich wollte, wann ich es wollte und wo ich es wollte.

Eines Tages dämmerte es mir; das Leben ist reich, auch wenn du es nicht bist. Ich erkannte, dass jeden Tag Dinge passieren, gute wie schlechte, und dass es nur eine Frage der Entscheidung war, wovon ich ein Teil sein wollte. Menschen wurden am Aktienmarkt reich. Also sagte ich mir: Warum nicht einer von ihnen sein? Ich nahm an, wenn ich lernte, wie man in den Markt investiert und erfolgreich tradet, könnte ich meinen Traum von finanzieller Freiheit und, was noch wichtiger war, von persönlicher Freiheit umsetzen. Davon abgesehen, wer würde schon einen Schulabbrecher ohne Abschluss einstellen? Im Aktienmarkt sah ich den vorurteilsfreien Ort der unbegrenzten Möglichkeiten. Der Autor und erfolgreiche Geschäftsmann Harvey Mackay hat es perfekt formuliert: »Optimisten haben recht. Pessimisten ebenfalls. Es liegt an dir, was von beiden du sein willst.«

Das Beste aus beiden Welten erreichen

Als ich in den frühen 1980ern mit dem Traden begann, verfügte ich lediglich über ein paar Tausend Dollar Investitionskapital. Ich musste hohe Erträge auf meinem relativ kleinen Depot einfahren, um davon leben zu können und auch noch ein bisschen Handelskapital übrig zu haben. Das zwang mich, an meinem Timing zu feilen und die nötigen Strategien zu erlernen, um Tag für Tag kontinuierlich Profite aus dem Aktienmarkt zu holen. Wie ein Pokerspieler, der sich mühsam und stetig seinen Lebensunterhalt erkämpft, während er sich beharrlich sein Einsatzkapital aufbaut, wurde ich zu einem Aktienmarkt-»Multitalent«.

Meine Philosophie und meine Herangehensweise an das Trading sind die eines konservativen, aggressiven Opportunisten. Das mag sich anhören wie ein Widerspruch, ist es aber nicht. Es bedeutet lediglich, dass mein Stil darin besteht, potenzielle Belohnungen aggressiv zu verfolgen und gleichzeitig extrem risikobewusst zu sein. Obschon ich aggressiv investieren oder traden mag, beginnt mein Gedankenprozess stets mit »Wie viel kann ich verlieren?« und nicht mit »Wie viel kann ich gewinnen?«.

Während meiner 30 Jahre als Aktienhändler habe ich entdeckt, dass die »Risiko zuerst«-Herangehensweise für mich am besten funktioniert. Sie ermöglicht mir, nicht einfach nur irgendwie oder auch nur gut zu performen, sondern überdurchschnittliche Performance zu erreichen – von 1994 bis 2000 im Schnitt 220 Prozent pro Jahr (ein aufsummierter Gesamtertrag von 33 500 Prozent), einschließlich einem Sieg bei der United States Investing Championship im Jahr 1997. Meine Vorgehensweise erwies sich auch dann als von unschätzbarem Wert, als ich sie am dringendsten brauchte: Sie ließ mich rechtzeitig aus acht Bärenmärkten aussteigen, einschließlich zweien der übelsten Kursabstürze in der Geschichte des amerikanischen Aktienmarktes. Indem ich an einer disziplinierten Strategie festhielt, war ich in der Lage, das wichtigste Ziel von allen zu erreichen: mein Handelskonto zu schützen und die Profite zu bewahren, die ich während der vorangegangenen Bullenmärkte eingefahren hatte.

Investieren Sie als Erstes in sich selbst

Als ich in den frühen 1980ern mit dem Traden anfang, durchlitt ich eine sechsjährige Phase, in der ich mit Aktien im Grunde kein Geld verdiente. Erst 1989 stellten sich die ersten bedeutenden Erfolge ein. Genau genommen fuhr ich einen Nettoverlust ein. Wieso ich trotzdem weitermachte? Bedingungslose Beharrlichkeit. Wenn Sie den unerschütterlichen Entschluss zu einem bestimmten Lebensweg fassen, verschaffen Sie sich im Rennen um den Erfolg einen enormen Wettbewerbsvorsprung. Warum? Weil die meisten Menschen eine natürliche Tendenz aufweisen zu *überschätzen*, was sie kurzfristig erreichen können, und zu *unterschätzen*, was sie auf lange Sicht erreichen können. Diese Menschen glauben,

sie hätten sich einer Sache verpflichtet, aber wenn sie auf Schwierigkeiten stoßen, verlieren sie an Schwung oder geben ganz auf.

Die meisten Menschen interessieren sich für das Traden, aber nur wenige verschreiben sich dem wirklich. Der Unterschied zwischen Interesse und Verpflichtung ist der Wille, nicht aufzugeben. Wenn Sie sich zu etwas verpflichten, bleibt Ihnen gar nichts anderes übrig, als erfolgreich zu sein. Sich zu interessieren, lässt Sie anfangen, aber Verpflichtung bringt Sie über die Ziellinie. Die erste und beste Investition, die Sie vornehmen können, ist die in Sie selbst, eine Verpflichtung, das zu tun, was nötig ist, und durchzuhalten. Durchhaltevermögen ist wichtiger als Fachwissen. Bei allem, was Sie erreichen wollen, müssen Sie beharrlich sein. Fachwissen und Fertigkeiten können durch Lernen und Üben erworben werden, aber wer aufgibt, wird nie Großes erreichen.

Wenn Gelegenheit auf Vorbereitetsein trifft

Wenn Leute meine Erfolgsgeschichte hören, stellen sie zwei Fragen am häufigsten: »Wie haben Sie das gemacht?« und »Hatten Sie einfach Glück?«. Dahinter steckt die Annahme, dass ich entweder große Risiken eingegangen bin oder einfach Glück hatte.

Und wie *habe* ich es gemacht?

Jahrelang arbeitete ich daran, meine Trading-Fähigkeiten zu perfektionieren, rackerte mich 70 bis 80 Stunden die Woche ab, blieb oft bis Sonnenaufgang wach und grübelte über Aktiencharts und Unternehmensfinanzen. Auch wenn die Ergebnisse noch nicht da waren, machte ich weiter. Ich verbrachte Jahre damit, die sprichwörtliche Spreu vom Weizen zu trennen, perfektionierte meine Methode durch das Analysieren meiner Erfolge und, noch wichtiger, meiner Misserfolge. Ich investierte zahllose Stunden in das Lernen, wie großartige Investoren an den Markt herangingen, wie sie Handelsstrategien ersannen und umsetzten und eine emotionale Disziplin entwickelten, die nötig war, um ihre Modelle zu befolgen.

Und dann passierte etwas Wunderbares. Meine Vorbereitung traf auf eine Gelegenheit. Jahrelang hatte ich an meinen Fähigkeiten gefeilt und 1991 war ich vollständig ausgestattet, um mir einen gerade auftretenden Bullenmarkt zunutze zu machen. Mit all den Lektionen, die ich in den 1980ern in den Versuch-und-Irrtum-Tagen gelernt hatte, war die Gelegenheit in Reichweite und ich bekam meine Chance, den Ball aus dem Stadion zu schlagen. Ich war hundertprozentig vorbereitet, wie ein olympischer Athlet, der wie verrückt trainiert hat und nun bereit ist, perfekt zu performen.

Gelegenheiten auf dem Aktienmarkt können sich sehr plötzlich bieten. Um sie ergreifen zu können, müssen Sie gewappnet und bereit zum Handeln sein. In diesem Moment bereitet sich irgendwo auf der Welt jemand unermüdlich darauf vor, erfolgreich zu sein. Wenn Sie sich nicht vorbereiten, wird dieser Jemand vermutlich das große Geld machen, während

Sie nur davon träumen, was hätte sein können und was Sie hätten tun sollen. Deshalb: Vorbereiten, vorbereiten, vorbereiten, denn wenn die Gelegenheit an die Tür klopft, was sie definitiv tun wird, möchten Sie zur Stelle sein und öffnen.

Nachhaltiges Wissen zulegen

Auf den folgenden Seiten werde ich nicht nur Unmengen von Informationen mit Ihnen teilen, sondern auch spezifische Vorgehensweisen, die Ihnen beim Aktienhandel helfen. Aber es gibt keinen Ersatz für Erfahrungen im echten Leben. Genauso wie Sie nicht durch ein Buch das Fahrradfahren lernen können, besteht der einzige Weg, Erfahrung zu sammeln, im Handeln und Hervorbringen von Resultaten, um dann aus diesen Resultaten zu lernen, aus guten wie aus schlechten. Bedauerlicherweise kann Erfahrung nicht mittels Infusion verabreicht werden, sie muss im Laufe der Zeit persönlich erworben werden. Aber während Sie Ihre Lernkurve durchlaufen und dabei Prüfungen und Schwierigkeiten überstehen müssen, denken Sie daran, dass Ihnen die Fähigkeit des kompetenten Tradens nie mehr genommen werden kann, sobald Sie sie erlangt haben. Niemand kann Sie aus Ihrer Fähigkeit »entlassen«, so wie ein Chef Ihnen die Stelle kündigen kann; es gibt nur Sie und den Markt. Alles, was Sie gelernt haben, und die Erfahrungen, die Sie gewonnen haben, können noch viele Jahre Früchte tragen. Und genau das macht erworbenes Wissen und Erfahrungen aus erster Hand zum großartigsten Werkzeug, um erfolgreich zu sein und beim Aktienhandel ebenso wie im Leben darauf aufzubauen.

Lassen Sie Leidenschaft das Steuer übernehmen

Die besten Trader wachen jeden Tag mit einer Begeisterung für das Traden und die Aktienspekulation auf. Sie können es gar nicht erwarten, jeden Tag zur Arbeit zu gehen und *ihren* nächsten Superperformer zu finden. Sie fühlen sich vom Markt herausgefordert und verspüren die gleiche Leidenschaft und Begeisterung, die Athleten zu Höchstleistungen treibt. Michael Jordan wurde zum größten Basketballspieler der Geschichte, weil er eine Leidenschaft für dieses Spiel hegte, und nicht, weil ihn die Verdienstmöglichkeiten als Markenbotschafter motivierten. Genauso ist es bei großartigen Tradern. Nicht Geld allein ist ihre Motivation, sondern vor allem ihre Leidenschaft, zu dem Besten zu werden, der sie sein können.

Leidenschaft können Sie nicht lernen; sie kommt aus Ihnen heraus. Leidenschaft übersteigt monetäre Belohnungen. Aber keine Sorge, wenn Sie etwas tun, das Ihnen wirklich Spaß macht und in dem Sie gut sind – ob Sie nun der beste Schriftsteller, der beste Anwalt, Archäologe oder Basketballspieler oder die weltweit größte Koryphäe auf dem Gebiet der

Mistkäfer sind –, wird das Geld zu Ihnen finden. Ich erlangte meinen größten Erfolg, als ich endlich entschied, nicht mehr an Geld zu denken, sondern mich darauf zu konzentrieren, der bestmögliche Trader zu werden. Und dann kam auch das Geld.

Diejenigen von Ihnen, die das Investieren und die Kunst des Spekulierens genießen, können die notwendigen Vorgehensweisen und Wissensgebiete erlernen, um auf dem Aktienmarkt erfolgreich zu sein. Konzentrieren Sie sich darauf, so gut wie möglich zu sein, und dann stellt sich das Geld schon ein. Entscheidend ist, dass Sie sich von Ihrer Leidenschaft antreiben lassen.

Der beste Zeitpunkt, um anzufangen

Sie müssen nicht großartig sein, um anzufangen, aber Sie müssen anfangen, um großartig zu werden.

LES BROWN

Tagtäglich bietet sich uns die Möglichkeit, Entscheidungen zu treffen und unsere Zukunft zu gestalten; jeder Tag ist der erste vom Rest unseres Lebens. Irgendwann sind diese Tage vorbei. Sie können sich entscheiden, aus Ihren Fehlern zu lernen oder sie zu bedauern, und auch, sich an Ihren Triumphen zu erfreuen; aber je früher Sie damit beginnen, Ihren Träumen zu folgen, desto früher können Sie diese Realität werden lassen. Wenn Sie im Aktienhandel wirklich erfolgreich sein wollen, sollten Sie sofort loslegen. Sie brauchen von niemandem die Erlaubnis oder einen anderen Grund, als dass Sie entschieden haben, nicht noch mehr wertvolle Zeit zu verschwenden, die Sie nie zurückbekommen werden. Alles beginnt damit, dass Sie anfangen! Sie können träumen, Sie können positiv denken, Sie können planen und Ziele setzen, aber wenn Sie nicht zur Tat schreiten, wird nichts davon realisiert. In seinem Buch *Possibility Thinking* sagte Robert Schuller: »Es ist besser, etwas nicht perfekt zu machen, als fehlerlos nichts zu tun.« Ein Gramm Handeln ist so viel wert wie mehrere Pfund Theorie. Am Aktienmarkt können Sie Entschuldigungen finden oder Geld verdienen, aber Sie können nicht beides tun.

Es genügt nicht, Kenntnisse zu haben, einen Traum oder Leidenschaft; es geht darum, was Sie mit dem anfangen, von dem Sie wissen, dass es zählt. Selbst wenn Sie nicht vermögend werden, indem Sie das tun, wofür Sie eine Leidenschaft hegen, werden Sie zumindest glücklich sein. Ihre größte Chance auf Erfolg im Leben besteht darin, das zu tun, was Ihnen Spaß macht, und alles hineinzustecken, was Sie zu bieten haben. Wenn Sie jeden Morgen aufstehen und das lieben, was Sie tun, werden Sie keinen einzigen Tag in Ihrem Leben arbeiten. Diese Tage können heute beginnen. Der beste Zeitpunkt, um anzufangen, ist jetzt!

Der Zeitpunkt, sich mitzuteilen

Falls Sie – langfristig – nicht jedem erzählen können, was Sie eigentlich machen, dann ist das, was Sie tun, wertlos.

ERWIN SCHRÖDINGER

Vielleicht fragen Sie sich, warum ich mich entschieden habe, dieses Buch jetzt zu schreiben. Vor mehr als einem Jahrzehnt traten diesbezüglich mehrere große Verlage an mich heran, aber ich entschied mich dagegen. Natürlich, ein Buch zu veröffentlichen, verschafft Glaubwürdigkeit und Ansehen und stärkt möglicherweise das Ego. Obwohl die Angebote verlockend waren, zögerte ich. Ich dachte mir: Warum soll ich für relativ wenig Geld mein hart erarbeitetes Wissen weggeben, vor allem, da die meisten Menschen es vermutlich gar nicht richtig nutzen werden? Zugegeben, ich war ein bisschen zynisch. Aber dann wurde mir klar: Wenn sich auch nur ein Mensch so bemühen würde wie ich in meinen Anfangsjahren, dann könnte mein Buch diesem Menschen helfen, seine oder ihre Ziele zu erreichen. Vielleicht könnte meine Arbeit auch noch für jemand anderen etwas bewirken; und vielleicht sind Sie derjenige.

Schon mit Anfang 20 inspirierten mich die Worte von Dr. Wayne Dyer, dem international bekannten Motivationsredner und Autor. Vor nicht allzu langer Zeit las ich erneut sein Buch *Die 10 Geheimnisse für Erfolg und inneren Frieden*. Es enthält ein Kapitel mit dem Titel: »Lass die Musik in dir nicht verstummen«. Dieses Kapitel traf bei mir einen Nerv. Mein Vater verstarb relativ jung, in seinen Fünfzigern. Später erkrankte meine Mutter und schied kürzlich nach langem Kampf gegen ihre Krankheit dahin. Das veranlasste mich, über mein Leben nachzudenken. Im Laufe der Jahre habe ich eine Schatztruhe an Allgemein- und Fachwissen zusammengetragen und mir wurde klar, dass es eine Schande wäre, dies alles in Vergessenheit geraten zu lassen. Von großartigen Tradern geschriebene Bücher lieferten mir die Grundlage, auf der ich aufbauen konnte – sie reichten quasi den Stab an mich weiter. Es wäre schön, wenn auf ähnliche Weise andere von meiner Arbeit profitieren und sie weiterentwickeln könnten.

Der Aktienmarkt liefert auf Erden die größte Möglichkeit für finanzielle Belohnungen. Er bietet großartige Lehrstunden für jene, die gewinnen, und denen, die verlieren – eine Ausbildung, die weit über das Handeln und Investieren hinausgeht. Zweifellos verschafft Ihnen der Aktienmarkt unglaubliche Hochgefühle, wenn Sie gewinnen, und eine tiefe Demut, wenn Sie verlieren. Es ist das großartigste Spiel auf dieser Welt, und für mich hat es sich auch als die großartigste *Geschäftsmöglichkeit* auf Erden erwiesen.

Um mit dem Investieren in Aktien Profite zu erzielen, müssen Sie drei richtige Entscheidungen treffen: Was Sie kaufen, wann Sie kaufen und wann Sie verkaufen. Nicht alle Entscheidungen werden sich als richtig erweisen, aber sie *können* klug sein. Mein Ziel

besteht darin, Sie dabei zu unterstützen, beim Fällen dieser drei Entscheidungen Ihr Bestes zu geben, so dass Sie eine *erstklassige Entscheidung* treffen. Ich habe den Großteil meines Lebens damit verbracht, meine Trading-Methode zu perfektionieren, und auf den folgenden Seiten werde ich Ihnen diese Prinzipien nun detailliert vorstellen. Ausgerüstet mit diesem wertvollen Wissen, vertraue ich darauf, dass Sie ebenfalls in den Genuss von Erfolg am Aktienmarkt kommen werden und den Stab ebenfalls weiterreichen.

Die meisten Beispiele in diesem Buch beinhalten Aktien, die ich zwischen 1984 und 2012 selbst gehandelt habe. Diese »praxiserprobte« Recherche liegt mir sehr am Herzen. Ich hoffe, Sie werden aus diesem hart erarbeiteten Wissen nützliche Erkenntnisse ziehen, und dass Sie meine Erfolgsgeschichte zu überdurchschnittlicher Performance bei Aktien und im Leben inspirieren wird. Wenn Sie bereit sind, zu arbeiten und an sich zu glauben, ist alles möglich.

KAPITEL 2:

WAS SIE ALS ERSTES WISSEN MÜSSEN

Es gibt niemanden, der nicht mehr erreichen könnte, als er glaubt.

HENRY FORD

Viele Menschen hoffen auf den großen Erfolg an der Börse, aber nur wenige erreichen ihn. Im Laufe der Zeit erzielt der durchschnittliche Investor bestenfalls mittelmäßige oder schwankende Resultate. Der Grund für diesen Mangel an Erfolg besteht einfach darin, dass die meisten Investoren sich nicht die Zeit genommen haben, zu studieren und zu verstehen, was am Aktienmarkt wirklich funktioniert und was für überdurchschnittliche Performance tatsächlich entscheidend ist. Die Mehrheit der Investoren agierte auf der Grundlage falscher Annahmen, die auf persönlichen Meinungen oder Theorien basieren und nicht auf unverfälschten Fakten. Nur ein Bruchteil der Aktienhändler hat sich die Mühe gemacht, sorgfältig die Eigenschaften und Verhaltensmuster von Superperformance-Aktien zu studieren. Und unter denen, die sich das nötige Wissen aneignen, gelingt es vielen nicht, die emotionale Disziplin zu entwickeln, um einen Erfolgsplan umzusetzen.

Was ist die zugrunde liegende Ursache, dass so viele Menschen ihre Ziele nicht erreichen und keinen großen Erfolg am Aktienmarkt haben? Größtenteils lässt es sich auf die Tatsache reduzieren, dass nur wenige Menschen wirklich daran glauben, dass sie am Aktienmarkt eine überdurchschnittliche Performance erzielen können. Man hat ihnen gesagt, dass hohe Renditen große Risiken bergen und dass, wenn etwas zu gut klingt, als dass es wahr sein kann, dann wahrscheinlich auch nicht wahr ist.

Lassen Sie mich Ihnen versichern, dass Sie überdurchschnittliche Performance am Aktienmarkt erzielen können, wenn Sie das wirklich wollen, und dass es kein hochriskantes

Unterfangen sein muss. Es wird nicht über Nacht passieren und Sie werden vermutlich lernen müssen, ein paar Dinge zu tun, die Ihren natürlichen Instinkten widerstreben, oder ein paar tief verwurzelte Investmentüberzeugungen verändern. Aber mit den richtigen Werkzeugen und der entsprechenden Einstellung kann das jeder schaffen, der sich dazu entscheidet.

Glück ist nicht nötig

Je mehr ich trainiere, desto mehr Glück habe ich.

GARY PLAYER

Überdurchschnittliche Performance am Aktienmarkt zu erzielen ist keine Sache des Glücks oder gar der Umstände. Im Gegensatz zu dem, was viele glauben, ist es auch kein Glücksspiel. Wie bei jeder großen Leistung wird auch überdurchschnittliche Performance durch Wissen, Beharrlichkeit und Fähigkeiten erlangt, die man sich im Laufe der Zeit durch harte Arbeit und Hingabe zulegt. Meistens geht langfristiger Erfolg am Aktienmarkt aus Disziplin hervor, aus der Fähigkeit, einen vernünftigen Plan konsequent zu verfolgen und selbstzerstörerisches Verhalten zu unterlassen. Wenn Sie diese Eigenschaften haben, stehen die Chancen gut, dass Sie erfolgreich sein werden.

Beim Glücksspiel dagegen stehen Ihre Chancen schlecht. Wenn Sie lange genug spielen, verlieren Sie in jedem Fall. Falls Sie den Aktienhandel für Zockerei halten, könnten Sie dasselbe vermutlich auch über Gehirnchirurgie sagen (es wäre ganz sicher ein Glücksspiel, wenn ich eine solche Operation durchführen würde). Für einen geübten Chirurgen mit dem nötigen Fachwissen ist es jedoch ein Job mit einem Risiko, das durch Kenntnisse, Übung und letztlich Können kompensiert wird. Beim Aktienhandel verhält es sich nicht anders.

Erfolg am Aktienmarkt hat wenig mit Glück zu tun. Im Gegenteil, je effizienter Sie einen vernünftigen Plan umsetzen, desto mehr Glück werden Sie haben.

Sie können klein anfangen

Eine neue Idee ist zerbrechlich. Sie kann durch höhnisches Lächeln oder Gähnen getötet werden. Sie kann durch einen Witz erdolcht oder durch Stirnrünzeln bei der falschen Person vor lauter Sorgen in den Tod getrieben werden.

CHARLES BROWER

Bei jedem neuen Unterfangen, das Sie in Angriff nehmen, werden Ihnen Neinsager begegnen. Es wird dort draußen Menschen geben, die Ihnen sagen, dass Sie es nicht schaffen können. Falls Sie nicht viel Geld haben, werden sie sagen, dass es Ihnen an Handelskapital mangelt, Sie sich also die Mühe sparen können und es gar nicht erst versuchen sollten. Unsinn! Ich bin hier, um Ihnen zu sagen, dass Sie am Aktienmarkt reich werden *können*, selbst wenn Sie klein anfangen. Falls Sie in Ihrem bisherigen Berufsleben nicht bereits erfolgreich waren, steht Ihnen möglicherweise nicht viel Geld für den Börsenhandel zur Verfügung. Und falls Sie noch jung sind und erst am Anfang stehen, mag es unmöglich scheinen, einen Aktienhandel zu finanzieren. Lassen Sie sich nicht entmutigen. Sie können klein anfangen, so wie ich es auch tat.

Vor nicht allzu langer Zeit kollidierte ein Freund von mir mit dem Neinsager-Phänomen, als er lernen wollte, wie man Aktien handelt. Da er ein enger Freund ist, bat ich ihn, zu mir ins Büro zu kommen, sich neben mich zu setzen und ein paar praktische Erfahrungen zu sammeln. Als er sein relativ kleines Aktiendepot manage, begann er zu verstehen, wie er konsistent Aktien handeln und sein Risiko managen kann. Nachdem er den Bogen heraus hatte, entschied mein Freund sich, von zu Hause aus selbstständig zu handeln. Eines Tages hörte ich, dass er den Aktienhandel aufgegeben habe. Das überraschte mich in Anbetracht seines doch recht guten Starts. Als ich ihn fragte, warum er aufgegeben habe, antwortete er, dass er es nicht tun könne, weil sein Trading-Kapital zu gering sei und er nur seine Zeit verschwenden würde. Entmutigt gab mein Freund einfach auf.

Michael Dell begann damit, dass er von seinem Studentenwohnheim aus Computer verkaufte. Im Jahr 1984 gründete er dann mit lediglich 1000 US-Dollar *PCs Limited*, die später in Dell Computer Corporation umbenannt werden sollte und zum größten PC-Unternehmen der Welt wurde. Ich begann mit ein paar Tausend Dollar, die innerhalb weniger Jahre auf 160 000 US-Dollar anwuchsen. Ein Jahr später war es eine halbe Million. Mit einem ordentlichen Geldbestand konnte ich meine Gewinne endlich in mein privates Vermögen einfließen lassen. Der Rest ist Geschichte.

Ich bin sicher nicht der Einzige, der überdurchschnittliche Performance erreichte. David Ryan gewann drei aufeinanderfolgende U.S. Investing Championships und erzielte jedes Jahr dreistellige Renditen. Als ich Mitte der 1980er-Jahre über David las, veranlasste mich das, mich selbst auf die Suche nach überdurchschnittlicher Performance zu machen und selbst die U.S. Investing Championship zu gewinnen.

Viele von uns haben klein angefangen und waren am Ende reich. Gemeinsam ist uns, dass wir uns nicht von anderen einreden ließen, es sei unmöglich. Denken Sie daran: Menschen, die sagen, etwas könne nicht bewerkstelligt werden, die haben es selbst nie getan. Umgeben Sie sich mit Menschen, die Sie ermutigen, und lassen Sie sich nicht von Neinsagern aus der Bahn werfen.

Nein! Das ist dieses Mal nicht anders

Mindestens während der vergangenen drei Jahrzehnte habe ich während jedes Bullen- und Bärenmarktes folgende Worte gehört: »Dieses Mal ist es anders.« In den 1920er-Jahren hörte die Investorenlegende Jesse Livermore sicherlich dieselben Worte. In seinem Buch *How to Trade in Stocks* (deutsche Ausgabe: *Mein Schlüssel zu Börsengewinnen*) sagte Livermore: »Im Laufe der Zeit haben Menschen im Grunde am Aktienmarkt immer gleich agiert und reagiert, und zwar aus: Gier, Angst, Ignoranz und Hoffnung. Die Wall Street ändert sich nie, die Geldbeutel ändern sich, die Aktien ändern sich, aber die Wall Street nie, weil sich die menschliche Natur nie ändert.«

Natürlich gab es währenddessen technische Fortschritte und manche Methoden funktionieren während bestimmter Phasen besser als andere. Aber die Aktien steigen und fallen heutzutage aus denselben Gründen wie eh und je: Menschen treiben die Aktienkurse, Menschen sind in emotionaler Hinsicht gleich geblieben. Der Aktienhandel kann sehr emotional sein. Und Gefühle können Investoren schnell zu falschen Schlussfolgerungen verleiten.

Auf der Basis von 30 Jahren persönlicher Erfahrung und historischer Analyse jedes Marktzyklus bis Anfang des 20. Jahrhunderts kann ich Ihnen versichern, dass sich nicht sehr viel verändert hat. Tatsächlich wiederholt sich die Geschichte immer wieder.

Sollen die Börsen-Gurus doch behaupten, es sei dieses Mal anders. In der Zwischenzeit tauchen neue Marktführer an der Börse auf, sichern sich einen Platz an der Spitze und erstaunen die sogenannten Experten. Vermögen werden aus den immer gleichen Gründen ein ums andere Mal gemacht und verloren. Auf eine Sache können Sie sich fest verlassen: Die Geschichte wiederholt sich. Die einzige Frage lautet: Haben Sie daraus gelernt?

Ihre größte Herausforderung ist nicht der Markt

Die Welt ist voll von Menschen, die nach einer geheimen Erfolgsformel suchen. Sie möchten nicht selbst nachdenken; sie wollen einfach ein Rezept, das sie anwenden können. Genau aus dem Grund sind sie so von der Vorstellung der Strategie angezogen.

ROBERT GREENE

Auch der beste Computer mit dem schnellsten Rechenprozessor kann nichts tun, um Ihre seelische und geistige Bereitschaft zu verbessern. Die Straße zum Erfolg am Aktienmarkt ist weder ein System noch eine Strategie: Es steckt in Ihnen und wird nur in dem Maße realisiert, in dem Sie in der Lage sind, Ihre Emotionen zu kontrollieren, wenn Sie Herausforderungen begegnen. Und ich versichere Ihnen, davon wird es viele geben. Das sollten Sie von Anfang an wissen. Ansonsten werden Sie nur falschen Hoffnungen hinterherjagen.

Wenn Sie eine ordentliche Rendite wollen, können Sie Ihr Geld immer bei einem guten Fondsmanager, in einem Hedgefonds oder einem Indexfonds anlegen. Falls Sie überdurchschnittliche Performance wollen, müssen Sie mehr tun. Aber zunächst müssen Sie verstehen, dass Ihre größte Herausforderung nicht der Aktienmarkt ist – sondern Sie selbst.

Niemand wird Ihnen diese Arbeit abnehmen

Meine erste Erfahrung beim Investieren am Aktienmarkt hatte ich Anfang der 1980er-Jahre mit einem Full-Service-Börsenmakler, und sie war höchst unerfreulich. Nach nur wenigen Monaten war mein gesamtes Konto leer. Obschon das ein schmerzhafter finanzieller Rückschlag war, entpuppte es sich als eine der wertvollsten Lektionen über das Investieren.

Mein damaliger Börsenmakler überredete mich, Aktien eines Biotech-Unternehmens zu kaufen, das angeblich ein Heilmittel für AIDS entwickelt hatte. Er sagte, er verfüge über ein paar echt gute Hinweise von einigen wichtigen »Branchenprofis«, dass die Zulassung durch die U.S. Food and Drug Administration (FDA) kurz bevorstehe und die Aktie dann in den Himmel schießen würde. Als Neuling auf dem Markt kaufte ich ihm diesen Bullshit ab, war geblendet von dem potenziellen Gewinn und dachte überhaupt nicht über das Risiko nach.

Kurz nachdem ich die Aktie gekauft hatte, fiel der Kurs von 18 Dollar auf 12,1 Dollar, was äußerst besorgniserregend war. Aber als ich den Broker anrief, versicherte er mir, dass es sich um eine Gelegenheit handele, wie man sie »nur einmal im Leben bekomme«, und dass diese Aktie ein »Schnäppchen« sei. Er empfahl mir, meine Position zu verdoppeln, denn das würde meine Durchschnittskosten senken und mir noch mehr Profit einbringen, wenn die Aktie schließlich abheben würde. (Klingt das für Sie vertraut?) Der langen Rede

kurzer Sinn: Die Aktie fiel weiter und ich verlor schließlich mein ganzes Geld, während ich entsetzt zusah, wie der Kurs unter 1 US-Dollar fiel. Seine Provision bekam der Broker natürlich trotzdem.

Rückblickend hat mir dieser Broker einen großen Gefallen getan. Genau an dem Punkt entschied ich mich nämlich, selbst zu recherchieren und zu traden. Ich schwor mir, meine Investitionsentscheidungen nie wieder an jemand anderen abzugeben. Wenn Sie nicht bereit sind, einen guten Teil Ihrer Zeit zu investieren, bevor Sie Ihr Geld investieren, ist das so, als würden Sie ein Glücksrad drehen. Früher oder später werden Sie ausgenommen wie eine Weihnachtsgans.

Haben Sie Vertrauen in Ihre Fähigkeiten. Lernen Sie, selbst zu recherchieren und eigenständig zu denken. Ihre eigenen Ressourcen sind den Recherchen von anderen, Tipps und sogenannten Expertenmeinungen weit überlegen, weil es Ihre sind und Sie sie deshalb ständig im Auge behalten können. Niemand schert sich so sehr um Ihr Geld und Ihre Zukunft wie Sie selbst. Tun Sie die Arbeit, gestehen Sie sich Fehler offen ein und Sie werden Erfolg haben. Niemand wird Sie reich machen außer Ihnen selbst.

Möchten Sie rechthaben oder Geld verdienen?

Nach meinem Biotech-Fiasko mit dem Full-Service-Börsenmakler entschied ich mich, die Sache selbst in die Hand zu nehmen. Ich eröffnete ein Handelskonto bei einem Diskonthaus, wo ich einen Börsenmakler namens Ron kennenlernte. Im Laufe von ein paar Jahren wurden Ron und ich ziemlich gute Freunde; wir hatten einiges gemeinsam, was sich aber ganz sicher nicht in unseren Handelsstrategien zeigte. Er war eine Art Value-Käufer, der sich nicht sonderlich um Angebot und Nachfrage oder Kurstrends kümmerte. Mein Stil dagegen bestand darin, in neue, relativ unbekannte Unternehmen zu investieren, die sich im Aufwind befanden. Für mich war entscheidend, dass ihr Aktienkurs im Steigen begriffen war, und wenn er deutlich unter meinen Einstiegskurs fiel, verkaufte ich wieder. Das war zumindest der Plan.

Als Ron und ich die Aktiengeschäfte des jeweils anderen beobachteten, wurde es zu unserem Lieblingssport, dem anderen zuzusetzen, wenn eine seiner Aktien abstürzte. Manchmal landete ich ein paar Verlierer hintereinander, und Ron zog mich dann auf: »Hey, du Genie, was ist los? Diese [Aktie] ist ja wohl den Bach runter!« Unsere verbalen Sticheleien setzten mir echt zu. Manchmal behielt ich eine sinkende Aktie nur deshalb, weil ich den Gedanken an den Hohn und den Spott nicht ertragen konnte, wenn ich Ron eine Verkaufsoffer gab.

Eine Aktie fiel erst um 5 und dann um 10 Prozent und ich wusste genau, dass ich verkaufen sollte. Dann dachte ich an Ron und hielt sie fest, bis sie erst 15 und dann 20 Prozent gefallen war. Je größer der Verlust, desto schwerer fiel es mir, Ron anzurufen und den Verkaufsauftrag zu erteilen. Selbst wenn er kein Wort zu mir sagte, spürte ich die Demütigung.